

東京ベジフェスを終えて・・・11月29日土曜日はあいにくの雨となり、そのためか日曜日は大変な大盛り上がりでした。マルシェに出店続けて5年目、、飛ぶように売れるというものを初めて体験できました。お餅を焼いて試食を出す暇も無く、、お昼ご飯も食べる暇なく、、、二人それぞれお客様に対応で大忙し、、、そして1日の売上げの目標10万をはるかに超え14万達成できました（これまでは8万が最高記録でした）。思い起こせば、、、12年前かみなか農楽舎研修生時代。今のようにマルシェなどが流行してませんでした。自分のこだわりのお米をどうやってPRしたらいいのか？どうやって直売したらいいのか？考えに考えたあげく、、出身地である大阪の河川敷でいきなり販売、、、。これが私のマルシェの原点です。今でもはっきり覚えています、いかにも人情味のある大阪のおばちゃんって感じの方に同情してもらって1つ購入してもらいました。そのたった一人のお客様との出会いが今でも大切な思い出になっています。

そして様々なマルシェに本格的に出店を始めて5年目。最初はお米は売れないという現実。なぜ日本人の主食である米が売れないのか？悔しかったです。主催者や出展者の方からはお米だけでなく、野菜も農家から仕入れてでも持ってきた方がいいと散々言われました。でも私にも米農家としてのプライドがある。俺は俺の米だけで勝負したいという譲れない思いがありました。そしてお客様からのご要望に答えていき、玄米粉の販売→もち米の販売→玄米餅の販売→玄米ポン菓子の販売と尾崎ファームの商品力はレベルアップしていきました。POPやラベルはマルシェで出会った書家の名畑先生に書いてもらいました。本当に尾崎ファームは、マルシェによって、お客様によって成長させていただきました。心から感謝申し上げます。また、土日は家族の時間をさいて家のことは妻に任せて、時には大阪から両親に来てもらって子どもの世話をしてもらいました。土日マルシェに出店できたのも妻と両親のおかげです。心から感謝申し上げます。

そこで27年1月2月はマルシェの出店を思い切って中止にしました。その時間をこれからの尾崎ファームの1カ年計画・5カ年計画・20カ年計画・老後計画の見直し。HPのリニューアル・パンフレットの作成・農Tシャツのブランド化・法人化と雇用に向けての計画・設備投資計画などに時間を使いたいと思います。もちろん土日は家族と一緒に過ごす時間を持ちたいと思います。1月2月は準備期間にさせてもらって、3月からパワーアップして本格稼働したいと思いますのでよろしくお願いいたします！！

<ファーマーズマーケット出店のお知らせ>

12月16日(火)～17日(水)

ミッドランドスクエアマルシェ

場所:名古屋駅前ミッドランドスクエア南側

10時～15時

12月13日(土)

なんばぐりぐりマルシェ

場所:難波神社境内

注意:委託販売

12月21日(日)

興正寺マルシェ

場所:八事興正寺境内(名古屋市)

10時～16時

1月2月はマルシェの出店はお休みさせていただきます。

<年末年始のお休みのお知らせ>

12月29日～1月6日まで年末年始のお休みをさせていただきますので、ご注文は余裕をもってよろしくお願いいたします

お歳暮ギフトについて

尾崎ファームのこだわりのお米を贈り物にいかがですか？

3,000円ギフトセット

天日干し米(コシヒカリ)・イクヒカリ・あきさかり
各8合の詰合せ

5,000円ギフトセット

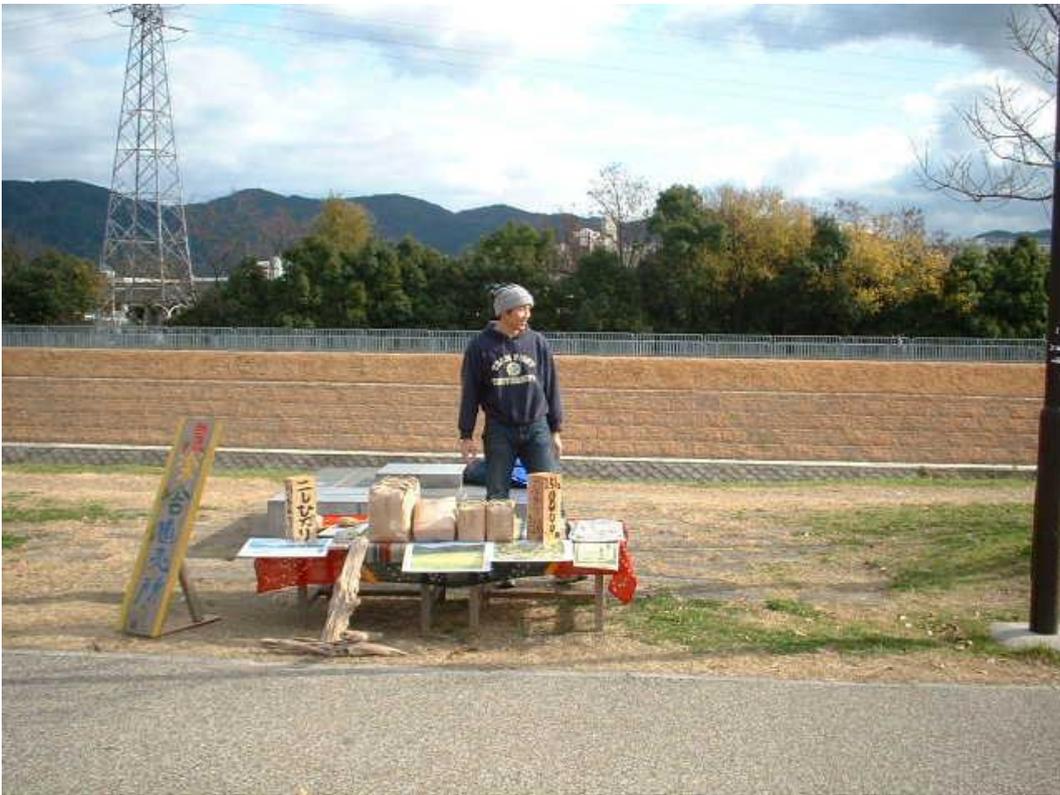
天日干し米(コシヒカリ)・イクヒカリ・あきさかり
各8合×2袋の詰合せ

尾崎ファーム

電話 0770-62-1552

携帯 090-3270-9791

メール ozaki-farm@joy.ocn.ne.jp



12年前。。。かみなか農楽舎研修生時代（25歳）、こだわりのお米をPRするためには、売るためにはどうしたらいいか考えたあげく、大阪の河川敷に無断でお店をオープン。売上げはお米1つだけ。。。これが尾崎ファームのマルシェの原点です



それから12年。。。お客様のニーズに答えていき、お米だけでなく今では玄米粉・玄米餅・玄米ポン菓子と販売！！そしてずっと目標にしていた10万突破！！